

руки не доходили, то не хватало данных. В этот раз, вероятно, звезды сошлись, а может быть, повлиять слухи о скором конце света — так или иначе, но мне удалось собрать достаточное количество информации для построения приведенных на рис. 3 диаграмм, по которым можно проследить, куда мы, собственно, движемся. Поясню, как именно были получены эти цифры.

Прежде всего, мне удалось провести опрос руководителей различных производственных и проектных организаций, а также ведущих отраслевых вузов. Задача оказалась очень сложной, требующей немало времени (опросы проходили в конце октября и весь ноябрь), но, тем не менее, мы опросили 300 организаций, работающих по трем направлениям (по сто в каждом):

- CAD/CAM/CAE (машиностроение);
- BIM/AEC (промышленное и гражданское проектирование);
- ERP/PLM (управление и производство).

Задавался один вопрос: как вы оцениваете общий рост доходов вашей компании в 2012 году по отношению к 2011-му? После сбора и анализа данных, чтобы оценить ситуацию, так сказать, с другой стороны, я попросил наших уважаемых партнеров — поставщиков программного и аппаратного обеспечения высказать свое мнение относительно развития рынка САПР в России в 2012 году по сравнению с прошлым, 2011 годом.

Отметим, что все игроки отечественного рынка, как крупные, так и мелкие, пришли к пониманию того, что если компания получает 200% прибыли за год — это отличный показатель, но 10-20% роста — тоже неплохой результат.

После сведения полученных данных получилась, на мой взгляд, весьма оптимистичная картина (см. рис. 3).

Судя по диаграммам на рис. 3, есть небольшой перекоп в сторону промышленного и гражданского проектирования, но это неудивительно, так как именно в данной области, как я уже отмечал, наблюдается настоящий бум, а следовательно развитие технологий и программных продуктов проис-

ходит быстрее, чем в остальных отраслях.

Подводя итоги проведенных исследований, можно с уверенностью заявить, что отечественный рынок САПР в 2012 году вырос и продолжит развиваться, что несомненно будет способствовать дальнейшему развитию нашей страны в целом и, как следствие, выводу ее на ведущие позиции в мировой экономике.

Теперь перейдем к традиционному опросу. На этот раз нашим друзьям и партнерам было предложено ответить всего на два вопроса:

1 Какое главное событие произошло в вашей компании в 2012 году?

2 Чего ваша компания ожидает от следующего, 2013 года?

Ответы компаний приведены в алфавитном порядке их названий.

АВТОНИМ

1 Для Группы компаний «АВТОНИМ» 2012 год оказался насыщенным и результативным. По итогам уходящего года можно сказать,



Сергей Антонов, председатель Совета директоров Группы компаний «АВТОНИМ»

что наши основные цели были достигнуты.

На протяжении многих лет мы являемся золотым партнером HP по широкоформатному оборудованию и носителям печати для плоттеров, поэтому в течение всего года мы усиленно работали над увеличением объемов продаж продукции Hewlett-Packard. Этот год, как и предыдущие, ознаменовался рядом новинок и изменений. Были представлены новые плоттеры HP Designjet T120 и HP Designjet T520 для архитекторов, инженеров и других специалистов из области САПР и графики. Отметим, что оборудование идет в угу

со временем — новинки оснащены возможностью подключения к беспроводному Интернету, что позволяет работать удаленно.

По-прежнему стремительно развивается направление латексного оборудования HP, которое в 2012 году было представлено двумя новинками — HP Designjet L26500 и HP Designjet L28500. Многие наши клиенты расширили спектр выполняемых заказов благодаря использованию экологичной печати латексного аппарата, о чем свидетельствуют многочисленные истории успеха.

Важным событием 2012 года стало появление бренда Albeo — бумага для плоттеров производства нашей Фабрики широкоформатных бумаг. Сейчас рынок широкоформатной бумаги насыщен популярными и относительно дорогими брендами, которые известны нам как по печатному оборудованию, так и по печатным носителям. Однако есть бесспорная потребность в универсальной бумаге разных форматов, которая позволит различным компаниям сократить издержки. Рекламные агентства, строительные фирмы и другие организации нуждаются в качественной бумаге, которая подойдет для любого широкоформатного принтера. Фабрика Albeo предоставляет нашим клиентам возможность приобретения отечественной бумаги высокого качества по доступным ценам. В 2012 году мы создали сильную информационную базу для продажи бумаги Albeo, запустили новый сайт — www.albeo.ru.

2 Мы ни в коем случае не собираемся останавливаться на достигнутых показателях. 2013 год должен стать столь же продуктивным. Мы планируем увеличить объемы продаж продукции HP в области как печатного оборудования, так и расходных материалов. Основное внимание, как и прежде, будет уделяться латексному широкоформатному оборудованию. Оно наиболее универсально в применении, печатает на широком спектре носителей, сокращает временные издержки на печать и может быть установлено непосредственно в офисном помещении.

Вместе с тем наступающий год должен ознаменоваться стремительным внедрением бренда

Albeo на рынок широкоформатной бумаги в России. Планируется значительное расширение ассортимента бумаги для плоттеров и инженерных систем, что позволит удовлетворить больше потребностей наших клиентов.

Группа компаний «АВТОНИМ» рада поздравить всех с новым, 2013 годом! Желаем вам огромного успеха во всех сферах вашей жизни! А мы, в свою очередь, постараемся решить любую широкоформатную задачу, которая встретится на вашем пути в 2013 году!

АйДиТи

1 В уходящем году компания «АйДиТи» вновь добилась значимых успехов по всем направлениям своей многообразной деятельности — и это главное. Формат



Константин Саркисян, директор компании «АйДиТи»

традиционного итогового интервью позволяет коснуться лишь самого основного.

Мы являемся мультивендорным поставщиком программных продуктов, решений и услуг, и уровень нашей компетенции оценен высокими партнерскими статусами ведущих мировых разработчиков ПО: Autodesk, Microsoft, Adobe, Corel, Kaspersky, VMware и сотен других. Спектр и объемы этого сотрудничества постоянно растут, но главным и любимым делом для нас пока остается САПР.

По существу, поставлена на поток реализация масштабных проектов внедрения отраслевых решений Autodesk, благо активизировался спрос на эти услуги.

Компанией закончена разработка и выпущен на рынок уникальный программный продукт iDT-SAM для технического аудита ПО Autodesk — необходимый инструмент при внедрении систе-

мы управления программными активами.

Продуктовый портфель компании пополнен весьма востребованными решениями нового для нас сапровского вендора — мы стали партнерами Bentley.

Организовано очередное региональное представительство — в этом смысле уходящий год не стал исключением из череды предыдущих лет.

Новогодним подарком пользователям программного обеспечения стало открытие компанией интернет-магазина www.idt-soft.ru, где достойное место займут продукты, опытом внедрения которых специалисты «АйДиТи» ежемесячно делятся на страницах журнала «САПР и графика».

2 Несомненно, что в следующем году «АйДиТи» продолжит уверенное развитие — разнообразных идей и задумок у нас всегда более чем достаточно. И конечно же, мы снова сделаем всё возможное, чтобы способствовать росту рынка САПР в России. Думаем, наши частные достижения являются отражением общих тенденций и перспектив.

Надеемся, что рынок САПР станет еще более профессиональным, разумным и, конечно же, интеллектуальным. Стремление к последнему вполне естественно для нас и даже отражено в названии компании — «Интеллектуальные средства проектирования» (Intelligent Design Tools, IDT).

Мы очень хотим, чтобы грядущий год оказался для всех удачным и, несмотря ни на что, счастливым. По крайней мере, наш коллектив искренне желает этого коллегам, партнерам, читателям журнала и уважаемой редакции.

АППИУС

1 Событий было много, но ничего сверхъестественного не произошло. Отметить можно следующее:

- по результатам анкетирования партнеров фирмы «1С», решение «1С:PDM Управление инженерными данными» получило сертификат «Лучший продукт 1С-Совместно 2011-2012 г.»;
- весной вышел «Инженерный справочник» в режиме управляемого приложения платформы «1С:Предприятие 8.2» («облачное» решение);
- была разработана новая подсистема — «Редактор маршру-



Александр Тимошин, генеральный директор ГК «АППИУС»

тов», расширяющий функционал системы управления инженерными данными в области технологической подготовки производства.

2 Мы ждем интересных комплексных проектов. В уходящем году силами нашего нового отдела мы успешно провели несколько проектов по автоматизации управления производством. Планируем значительно расширить наше предложение по внедрению решения «1С:Машиностроение» (1С:PDM+1С:УПП) именно для задач по автоматизации управления производством.

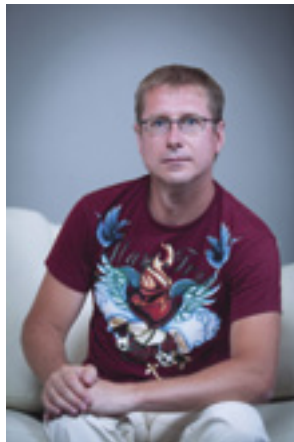
Всем успехов в наступающем 2013 году!

АСКОН

1 На мой взгляд, главным событием для АСКОН стал выпуск системы планирования и управления производством ГОЛЬФСТРИМ. Во-первых, потому что для компании это серьезный вызов — выход за пределы собственных традиционных компетенций в области управления инженерными данными, рывок в сторону решения задач управления предприятием в целом. Во-вторых, столь смелого и значимого шага мы не делали уже много лет — с момента выхода корпоративной системы управления жизненным циклом изделия ЛОЦМАН:PLM. Ведь ГОЛЬФСТРИМ — это не эволюционное развитие существующих продуктов, а создание нового решения практически с нуля. И заключалось оно не только в написании кода и подготовке дистрибутива — мы пошли дальше: прежде чем объявить о выходе системы, мы провели несколько пилотных проектов ее внедрения,

на основе результатов которых внесли улучшения в систему и подготовили методологическую базу для пользователей и нашей сбытовой и партнерской сети. Таким образом, АСКОН расширил поле своей деятельности и максимально учел интересы пользователей при создании продукта и выводе его на рынок.

2 Я думаю, что в 2013 году ситуация в экономике и промышленности будет стабильной, без потрясений. А значит, предприятия и компании продолжат инвестировать в свое развитие, важной составляющей которого являются



Дмитрий Оснач, директор по маркетингу АСКОН

информационные технологии, в частности инструменты, позволяющие оптимизировать процессы разработки и производства продукции. Мы ожидаем, что в следующем году число предприятий — заказчиков АСКОН достигнет 8 тыс., а сообщество пользователей наших решений в промышленности и строительстве пополнился еще сотнями и тысячами инженеров и технических руководителей. Самые ближайшие наши планы связаны с выходом в январе новых версий программных продуктов АСКОН. Уверен, что все новинки непременно будут оценены по достоинству.

Базис-Центр

1 Главным событием года для нас стал 10-летний юбилей компании. Десять лет — это как раз тот рубеж, по достижении которого можно уверенно говорить о зрелости бизнеса в области автоматизации проектирования. Основным



Наталья Бакулина, директор ООО «Базис-Центр»

результатом прошедшего года и всего десятилетия я считаю формирование высокопрофессиональной команды творчески и нестандартно мыслящих специалистов, нацеленных на создание конкурентоспособной отечественной САПР для мебельной промышленности. Именно это позволило нам в кризисные годы и позволяет в текущей довольно сложной ситуации планировать развитие бизнеса, регулярно выпускать новые версии и расширять свое присутствие на рынке. За прошедший год пользователями системы БАЗИС стали такие известные мебельные предприятия, как «Хайтек» (Тюмень), «Эмкор-96» (Энгельс), «Кухни ГУТ» (Зеленоград), и ряд других. Общее же количество пользователей уже в середине года превысило 3 тыс. Пользуясь случаем, хочу искренне поблагодарить всех наших клиентов и партнеров, дилеров и представителей профессиональных СМИ — всех тех, кто был рядом с нами в течение этих десяти лет.

2 Основной задачей на предстоящий год считаю сохранение лидерства в сегменте мебельных САПР. Для этого мы реализовали программу внутренних преобразований, существенно укрепив подразделение маркетинга, и наметили ряд новых направлений развития наших продуктов. Прежде всего это касается модулей САМ. Оснащение мебельных предприятий оборудованием с ЧПУ идет быстрыми темпами, поэтому в конце 2012 года мы заключили ряд партнерских соглашений с ведущими мировыми производителями оборудования о созда-